



INTERNATIONAL SERVICES GROUP SPAIN

Nuestra Misión: Conseguir los mejores Resultados Económicos para tu Empresa.

GESTIÓN COMERCIAL Y VENTA: Nuestros Servicios para Empresas.(B2B)

VENDER y FIDELIZAR es el principal factor de éxito en todos los negocios

International Services Group Spain, no vende directamente a sus clientes, lo hacemos en nombre y en representación de la Empresa que nos contrata.

Nuestro equipo multilingüe realiza la captación y venta, desde nuestras oficinas y en representación de la empresa que nos ha contratado.

En muchos negocios, la habilidad comercial, la atención al cliente y el dominio de las técnicas de venta por parte de los comerciales y vendedores son elementos clave para conseguir el éxito de la gestión comercial.

Nuestra fuerza de ventas

Nuestro equipo realiza un meticuloso envío de emails, apoyado con llamadas de cortesía para verificar que han recibido nuestra oferta / catálogo de productos o presentación de empresa, enviada a través de nuestro banco de datos, previamente seleccionado y dirigido a los clientes que de manera habitual son compradores de los productos o servicios que estamos ofreciendo en nombre de la empresa a la cual representamos.

Cuando el cliente nos solicita un presupuesto o información más concreta, lo redirigimos al dpto de ventas...o persona designada, para que realice el seguimiento, responda, concrete y finalice la venta.

Al final de cada mes enviamos un listado con la relación de todas las empresas contactadas (compren o no compren) con todos los datos de contacto importantes, persona responsable de compras y toda información susceptible a tener en cuenta.



Información y Medios necesarios para realizar nuestro Trabajo:

Catálogo, Información de Productos, listado de precios, Ofertas puntuales, Promociones, etc

Contacto con el Departamento o Persona designada con el fin de derivar las solicitudes de cotización, compra, consultas, incidencias.

Un correo adaptado para la misión Comercial ejemplo... (comercial1@empresa?.com*)

*Opcionalmente (Lo puede diseñar nuestro equipo de Marketing)

***Todo lo descrito anteriormente tiene el propósito de no crear dudas de suplantación de marca, nombre comercial, etc A la hora de contactar con tus nuevos clientes/empresas.**

Nuestra Proposición Comercial no busca el competir o sustituir a tu departamento Comercial,

Propone una Colaboración Profesional (clara y puntual) por periodos determinados, en tanto a tu empresa le pueda interesar contratar nuestros servicios para promover y vender tus productos/servicios, en las zonas, regiones o países donde, por vuestro propio interés deseáis aumentar vuestra presencia.



IMPORTANTE

Nuestra estrategia comercial se basa en presentarnos a todos los Clientes/Empresas, como comerciales directos de tu Empresa, con tu Nombre/Marca comercial, identificados al 100%,

Tu Empresa gestionara, todas las ventas y cobros, los datos confidenciales y comerciales, de los clientes contactados. Como si hubiera contratado directamente a un comercial en Nomina (pero sin las cargas económicas y compromisos que ello conlleva) con la ventaja de contratarnos solo cuando tu empresa nos necesite.

Nuestra misión se basa en optimizar el tiempo y los resultados económicos en la captación y venta.

Tú Empresa marcará las reglas; donde empieza y donde termina nuestro trabajo.

Hoja: nº 1 de 2



INTERNATIONAL SERVICES GROUP SPAIN

Nuestra Misión: Conseguir los mejores Resultados Económicos para tu Empresa.



Mercados en los cuales tú Empresa puede estar presente con Nuestros Servicios:

Contamos con Agentes que colaboran con nosotros y para tu Empresa en:

Europa: España, Francia, Portugal, Bélgica, Holanda, Alemania, Polonia, Suiza, Inglaterra

África: Marruecos, Argelia, Túnez, Mauritania, Senegal, Mali, Camerún, Guinea, Congo.

Oriente Medio: Israel, Jordania, Líbano, Turquía, Arabia Saudita, Egipto, Siria,

"Representamos a tu Empresa allí donde tú nos necesites"



Contamos con un importante y actualizado Banco de datos.

Con empresas de diferentes sectores: Alimentación, Conservas, Lácteos, Aguas, Cárnicas, Textil & Moda, Calzado, Packaging, Envases, Construcción, Reformas, Energías Renovables, Agricultura, Pesca, Ganadería, Laboratorios, Química, Higiene, Salud, Hostelería, Lavanderías, Automoción, Aluminios, Vidrio, Madera, Biomasa, Industria en General, Reciclaje de Plásticos, Materias Primas, Logística, Transporte, Export Import....así como las Pymes y Autónomos en los subsectores en Venta al Mayor y Detalle, en España y otros países.



GESTIÓN COMERCIAL Y VENTA: (B2B) Nuestros Honorarios.

Cuota Mensual: Consultar : /mes*+ IVA

***La Acción Comercial se incluye: en España + otro País de Europa (para más países consultar)**

Otras opciones como las visitas a clientes de manera presencial, consúltanos.

Comisión por ventas realizadas: (%) A convenir.

Contrato mínimo de 3 meses.

Dpto. Comercial & Marketing

Telf. Oficina: 0034 613 701 957 Whatsapp

INTERNATIONAL SERVICES GROUP SPAIN

sales@internationalservicesgroupspain.es

www.internationalservicesgroupspain.es

Hoja: nº 2 de 2

International Services Group Spain
Ponferrada-León-España

Telf: Oficina/Office/Bureau/ Escritório:0034 613 701 957 Email: sales@internationalservicesgroupspain.es